



Realisieren Sie Ihre Visionen als

Country Manager Benelux (m/w)

vision4health ist ein innovativer, stark wachsender Anbieter für labornahe diagnostische Software und Professional Services. Das Unternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz, Niederlassungen in Deutschland, Frankreich, den Benelux-Ländern, Großbritannien und Österreich zählt mit Kunden in ganz Europa bereits zu den internationalen Playern im Markt für Laborsysteme. Für unsere belgische Niederlassung in Barchon (bei Lüttich) suchen wir einen Country Manager zur Verstärkung unseres Teams.

Ihre Aufgaben:

Als Country Manager Benelux sind Sie verantwortlich für die positive Entwicklung Ihres Unternehmens. Sie unterstützen das Management-Team bei der stetigen, gewinnorientierten Marktentwicklung.

Management des Unternehmens „vision4health Belgium“

- Team-Leitung aller Mitarbeiter in Belgien und den Niederlanden
- Zusammenstellung und Leitung eines professionellen Vertriebsteams
- Zuständige Kontaktperson für alle Mitarbeiterbelange (HR)
- Zuständige Kontaktperson für das Gruppenmanagement
- Verantwortlich für das Budget und die Unternehmensergebnisse in Benelux

Kundenentwicklung:

- Sie sind der primäre Ansprechpartner unserer Kunden für alle Vertriebsangelegenheiten
- Sie informieren unsere Kunden über alle Innovationen mit dem Ziel des Up-Sellings
- Sie erstellen kundenspezifische Roadmaps für zukünftige Projekte inklusive Investitionsbudgets
- Sie bereiten Angebote und Vertragsverhandlungen vor



Tägliche Aufgaben:

- Erarbeitung und Implementierung des länderspezifischen Businessplans
- Stetige Marktanalyse und Wettbewerbsverfolgung
- Integration von Kundenwünschen in das zentrale Produktmanagement
- Mitarbeit an der ständigen Optimierung der verschiedenen Vertriebsinstrumente
- Unterstützung des zentralen Marketings bei der länderspezifischen Marktbearbeitung
- Regelmäßiges Reporting an das Gruppenmanagement

Ihr Profil:

- Erfahrung in einer ähnlichen Position
- Kenntnisse in Softwareverteilung und Management eines Dienstleistungsunternehmens, vorzugsweise im Gesundheitswesen (Labor- und Diagnostikmarkt)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (Unternehmenssprache)
- Erfahrung mit Angebots- und Vertragsverhandlungen
- Sorgfältiges, qualitätsbewusstes Arbeiten
- Hohe Selbstständigkeit
- Kommunikativer, offener Charakter
- Teamplayer
- Kundenorientierte Erscheinung
- Hochmotiviert und „Motor“ bei Umsetzung von Zielen

Wir bieten:

Wenn Sie interessiert sind, bieten wir ein freundliches und lebhaftes Arbeitsumfeld. Darüber hinaus haben Sie die Möglichkeit, eine führende Rolle in einem florierenden, innovativen und internationalen Unternehmen zu spielen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Senden Sie Ihre Bewerbung an Eric Vaessen (E-Mail: eric.vaessen@vision4health.be), der auch für weitere Fragen gerne zur Verfügung steht.